

Stålsælger – Boldsen A/S

Om virksomheden:

Hos BOLDSSEN er der en lang tradition for høj service. Hos BOLDSSEN sætter man sig altid ind i den enkelte håndværksmesters udfordringer. Boldsen's lokale strategi har vist sit værd. Forretningen udvikler sig positivt. Ledelse og medarbejderne er særdeles dedikerede på at yde en ekstraordinær service.

Stillingen:

Rammerne er gearet til succes, og du vil få ansvar for yderligere udvikling af virksomhedens store potentiale indenfor stålsalg. Du vil bl.a. få selvstændigt kundeansvar, hvor du kan tilbyde et bredt sortiment med markedets bedste service. Du får en mangesidet og dynamisk dagligdag med kunden i centrum.

Dine fremtidige opgaver vil bl.a. være:

- Salg til både bestående og nye kunder
- Kunderådgivning
- Tilbudsgivning
- Afrapportere og styre efter økonomiske nøgletal

Kvalifikationer:

Du har en solid indsigt i salg af stålprodukter, og du er vant til at arbejde kommercielt indenfor B-2-B. Du er en vinder, der brænder for at skabe resultater, hvorfor det er et krav, at du kan dokumentere gode resultater fra din hidtidige karriere. Du er en selvstændig og vedholdende person, som har en naturlig gennemslagskraft. Med dit store drive og engagement, kan du skabe resultater og selvstændigt løfte aktivitetsniveauet, samtidigt med, at du altid har en finger på pulsen. Du formår via din selvtilid og vindermentalitet at manøvrere i et resultatorienteret miljø, hvor evnen til at skabe resultater hænger sammen med din evne til at kommunikere troværdigt. Du bruger IT som et naturligt arbejdsredskab, og du behersker dansk og engelsk på forhandlingsniveau.

Virksomheden tilbyder dig:

Et meget selvstændigt og udfordrende job i en velfungerende virksomhed med gode kolleger, som vil bakke dig op.
Store frihedsgrader og en konkurrencedygtig gagepakke.